



ALVENT, SCCL



Formen part de la cooperativa Miquel Arumí, enginyer tècnic d'obres públiques i president de la cooperativa; Àlex González, secretari i comercial de l'empresa; Bonaventura Fernández, vocal i enginyer tècnic d'obres públiques; i Núria Fernández, auditora de comptes i arquitecta. Són un grup homogeni que comparteix objectius, que aspira a aconseguir desenvolupar un projecte empresarial en un marc que els satisfaci, on puguin prendre les seves pròpies decisions i treballar en un ambient motivador.

Com va sorgir la idea de crear la cooperativa?

Dos dels socis érem companys de facultat, ahora amics, i compartíem una visió comuna del que podia ser treballar en el sector de la construcció, en un moment que estava en ple creixement, se sentia a parlar de bombolla immobiliària, els preus dels pisos s'incrementaven exponencialment i tothom tenia feina.

Mentre érem a la facultat vàrem començar a rebre encàrrecs de petites feines. Vam pensar que aquelles tasques inicials es podien convertir en el germen d'una empresa que ens possibilités l'autoocupació, en un entorn propici. La incorporació de la germana d'un dels promotors, arquitecta, va permetre ampliar els serveis que es podien proporcionar des del futur projecte.

Tot plegat ens permetia oferir serveis topogràfics i ahora treballs d'arquitectura, de forma complementària a les tasques dels estudis d'arquitectes i empreses d'obra pública.

Un cop decidits, quins van ser els vostres primers passos?

El primer va ser entrar a la pàgina web del Departament de Treball, al Servei de Creació d'Empreses. Ens vam inscriure al servei d'emprenedors. La Generalitat, un cop assabentada que la nostra intenció prioritària era constituir una cooperativa, ens va adreçar a la Federació de Cooperatives de Treball i Ara_Coop. Ens van facilitar orientació i reflexió sobre el que comportava crear la cooperativa, vam analitzar els elements clau del projecte, i un cop ja decidits a constituir-la, ens adrecem al Col·lectiu Ronda, que, sense cost -per ser centre col·laborador d'Inicia: per la Creació d'Empreses- ens recolza en el procés de constitució.

Al cap d'un any de pensar en començar l'empresa, el mes de maig de 2008, inscrivim la cooperativa en el Registre de Cooperatives del Departament de Treball de la Generalitat i endeguem l'activitat. Aquest temps, encara que sembli llarg, ens ha anat bé per poder



reflexionar, cohesionar el grup, prendre les decisions després d'un procés de maduració, i continuar després d'haver analitzat col·lectivament cadascun dels passos que hem donat.

Perquè us heu decidit per una cooperativa?

Ha estat la forma jurídica que s'adaptava millor a la tipologia d'empresa que volíem, la filosofia de la cooperativa ens encaixava perfectament amb el model d'empresa que desitjàvem crear, basada en el funcionament horitzontal, la democràcia interna, el capital lligat al treball, la valoració de la feina més enllà del capital aportat. Volíem tenir la mateixa base salarial, no repartir beneficis sinó reinvertir-los en l'empresa. La cooperativa és una forma conseqüent amb la nostra visió de la vida, del marc laboral i del que volem fer.



Quins són els serveis que ofereix?

La cooperativa de treball Alvent desenvolupa treballs d'enginyeria en el sector de la construcció. Cobrim diferents àmbits dins els serveis tècnics i la construcció, podem donar resposta i oferim un seguiment d'obra en les diverses fases, com estudis geotècnics i geològics, aixecaments topogràfics per edificació u obra civil, i també d'obra acabada per tràmits de primera ocupació, aixecaments d'edificis existents, propostes de segregació o

agrupació de parcel·les, replanteig en parcel·la, càlcul de moviments de terres, confecció de documents de final d'obra en edificació i d'altres.

A quina tipologia de clients us adreceu?

Els nostres clients prioritaris són els estudis d'arquitectura i enginyeria, empreses de construcció que no tenen infraestructura necessària per cobrir les necessitats a nivell de topografia (aixecaments, replanteig...) i administracions i empreses públiques en general. També donem servei al client privat que, al finalitzar una obra, ha de fer una sèrie de tràmits que poden resultar confosos, o que necessita treballs de petita envergadura que els estudis professionals acostumen a realitzar a preus molt elevats (aixecaments d'edificis existents, projectes d'urbanització de parcel·les...).

Quines són les feines que destaqueu de les que heu fet fins ara?

Hem redactat diversos projectes (moviment de terres, construcció de murs, tractament de talussos) com ara la recuperació d'una vinya a la Beguda Alta, a la Masia Perafità al Muntanyà, a Olesa de Bonesvalls, a Vallvidrera...; aixecament d'edifici al Passeig de Gràcia de Barcelona; aixecaments topogràfics per obra pública per l'Ajuntament de Castellbisbal; seguiment de diverses obres de l'Ajuntament de Barcelona, i classificació dels projectes acollits al pla d'ajuda de l'estat a l'Ajuntament de Barcelona, per l'UTE Gesa-GPO; confecció d'amidaments d'obra per arquitectes; replanteig de llindars de parcel·la; aixecaments topogràfics de parcel·les per edificació; i càlculs de volum de moviments de terres per empreses d'excavacions.



Ha coincidit el vostre inici d'activitat amb una forta crisi de la construcció...

Certament. Vam començar a treballar en el mes de maig de 2008, i a l'estiu va esclatar la crisi amb tota la seva virulència, malgrat que ja s'havia anat reduint l'activitat en el sector. Ha coincidit amb els primers mesos d'inici d'activitat, que són per definició els més problemàtics en la vida d'una empresa, amb una davallada profunda del sector de la construcció. Aquests mesos han estat molt difícils. Malgrat això els hem superat amb lleugeres pèrdues, que es poden considerar normals en qualsevol inici.

Hem detectat també en el passat mes de març un repunt d'activitat en forma de sol·licitud de pressupostos, demandes, encàrrecs... No sabem com evolucionarà en el futur, però tenim la ferma voluntat de consolidar la nostra activitat, a partir d'assolir una cartera de clients basada en la confiança i la professionalitat, i creiem en les nostres possibilitats, malgrat la difícil conjuntura.

Volem dir també que la crisi, que és profunda i serà llarga, ens ha de servir com a societat per introduir els canvis que siguin pertinents en el sector, per tal d'evitar el desgavell que ha viscut aquests anys. La crisi ha estat provocada, entre d'altres motius, per l'especulació i un excés de consum.

Penseu modificar el full de ruta que us heu marcat?

Ens hem plantejat, i ho tenim en fase de debat intern, oferir noves activitats que ens permetin arribar a clients en sectors diferents, com ara:

- Neteja de boscos,
- Rec sostenible,
- Captació i recuperació d'aigua de pluja, per rec i jardí. En aquests moments diversos ajuntaments com el de Barcelona i de Sant Cugat del Vallès han elaborat normatives que afavoreixen aquestes activitats. D'altres ajuntaments s'ho estan plantejant. El codi tècnic de l'edificació també contempla algunes coses.
- Habitatge biodinàmic, amb la utilització d'energies renovables. Sobretot amb energia solar i eòlica. Partim de la base que s'ha de crear energia allà on es consumeixi evitant pèrdues i generant estalvi energètic.

En aquests moments ens estem plantejant oferir aquests i d'altres serveis relacionats, la qual cosa ens comportaria la necessitat d'ampliar els socis/es de la cooperativa.